

Trainee (m/w/div.) - Graduate Specialist Program - Technischer Vertrieb Connected Hydraulics

 **Standort**
deutschlandweit

 **Arbeitszeitmodell**
Vollzeit

 **Startdatum**
Nach Vereinbarung

 **Einstieg als**
Absolvent*in

 **Arbeitsbereich**
Vertrieb

 **Rechtseinheit**
Bosch Rexroth AG

Ihre Aufgaben

- 4-6 Stationen: In verschiedenen Abteilungen im Vertriebsumfeld sowie angrenzenden Fachabteilungen (z.B. Außendienst, Produktmanagement, Applikation und Service) werden Sie optimal auf die zukünftigen Aufgaben vorbereitet. Sie lernen das operative Vertriebsgeschäft kennen und bearbeiten strategische Fragestellungen. Dabei sammeln Sie tiefgehende Erfahrungen mit unserem vielfältigen, technisch führenden Produkt- und Dienstleistungsportfolio rund um das Thema elektrohydraulische Anwendungen im Industriebereich.
- Anspruchsvolle Inhalte mit Kundenfokus: Ganz im Sinne unserer Kampagne „Connected Hydraulics“ erhalten Sie Eindrücke in aktuelle Hydrauliktrends, die von der Elektronifizierung und Digitalisierung unserer Komponenten und Systeme bis hin zu neuen Software und Predictive-Maintenance Serviceleistungen reichen. Sie sind Teil der Vermarktung innovativer Kundenlösungen und überzeugen unsere Kunden von zukunftsweisenden Produkten.

Wissenswertes

Unser Traineeprogramm „Graduate Specialist Program – Technical Sales Mobile Hydraulics“ ist Ihr Karrierestart in einem international erfolgreichen Unternehmen. Sie durchlaufen in 18-24 Monaten diverse Fachabteilungen im Vertriebsumfeld, die individuell auf Sie abgestimmt sind. Im Anschluss übernehmen Sie eine anspruchsvolle Aufgabe als technischer Vertriebsexperte*in der Mobilhydraulik.

- Exklusives Mentoring: Während des Programms unterstützt Sie ein Mentor*in bei Ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- Flexibler Starttermin und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Netzwerk: Während des Programms vernetzen Sie sich sowohl innerhalb verschiedener Abteilungen in Deutschland als auch mit internationalen Kolleg*innen aus dem Bosch Konzern.

Sie haben Fragen zum Bewerbungsprozess?

Philine Broderius (Personalabteilung)
Tel.: +49 9352 18-8939

Ihr Profil

- Studium: Sie schließen Ihr Studium im technischen Bereich (wie z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik oder einen vergleichbaren Studiengang) mit überdurchschnittlichem Diplom/Master ab.
- Erfahrung: Sie haben sich bereits in anspruchsvollen Industriepraktika bewährt und können idealerweise auf erste Erfahrung im technischen Vertrieb und im Kundenkontakt zurückgreifen.
- Begeisterung: Die Projektierung und der Vertrieb technischer Lösungen lassen ihr Herz höher schlagen und Sie haben Spaß am Kundenkontakt. Außerdem sind Sie neugierig auf die Nutzung neuer Medien, Social Selling und digitalen Vertrieb.
- Soft Skills: Sie sind ein Verkaufstalent mit Kundenorientierung, können Menschen begeistern, sind engagiert, haben Gestaltungswillen und zeichnen sich durch Affinität für neue Themen aus.
- Sprachen: Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Kommunikations- und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Ihre zukünftige Arbeitswelt

Unsere Antriebs- und Steuerungstechnologien bewegen Maschinen und Projekte jeder Größenordnung rund um die Welt. Wir begeistern unsere Kunden mit intelligenten Komponenten, maßgeschneiderten Systemlösungen und Dienstleistungen für vollständig vernetzbare Anwendungen bis hin zur Fabrik der Zukunft. **Wollen auch Sie mehr bewegen? Willkommen bei Bosch Rexroth.**

Jetzt bewerben!

www.boschrexroth.de/karriere